



**PROagri**  
POUR VOUS. AUJOURD'HUI. ET DEMAIN

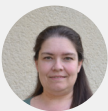


CIRCUITS COURTS

## Les + PROagri

- **Conseillers** à la pointe de l'innovation technique
- **Expertises** spécifiques à toutes les productions
- **Connaissance** fine des territoires
- **Indépendance** du conseil

## Vos interlocutrices



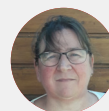
**Nathalie SEAUVE**  
Conseillère Diversification | Circuits courts  
04 27 24 07 39 - 06 25 82 77 79  
nathalie.seauve@drome.chambagri.fr



**Nina CROIZET**  
Coordinatrice territoriale | Chargée de mission  
Alimentation et Tourisme  
04 75 26 99 43 - 07 85 05 46 23  
nina.croizet@drome.chambagri.fr



**Estelle FRANCOIS**  
Conseillère en Agritourisme et Alimentation  
Bienvenue à la ferme  
06 25 63 58 80  
estelle.francois@drome.chambagri.fr



**Sylvie MORGE**  
Transformation Fromagère  
06 75 54 89 07  
sylvie.morge@ardèche.chambagri.fr



**Séverine MOUNIER**  
Conseillère en agritourisme |  
Bienvenue à la ferme  
04 75 82 40 08 - 06 84 27 11 41  
severine.mounier@drome.chambagri.fr

SEPTEMBRE 2021 - Réalisation & Crédits photos Service Communication de la Chambre d'Agriculture de la Drôme



Je souhaite  
vendre  
en circuits  
courts ou  
développer  
une activité  
d'accueil !



# JE SOUHAITE VENDRE EN CIRCUITS COURTS OU DÉVELOPPER UNE ACTIVITÉ D'ACCUEIL

1

2h POUR FAIRE LE POINT SUR MES PROJETS MES QUESTIONS  
CONTACTS

Vos contacts :

- Circuits courts et transformation : **Nathalie Seauve**
- Activité d'accueil sur la ferme : **Estelle François**

Prestation gratuite, financée par la Chambre d'agriculture Drôme

2

ÊTRE ACCOMPAGNÉ POUR BATIR MON PROJET :  
DES CONSEILS PERSONNALISÉS

Vos contacts :

- Réfléchir ma commercialisation et bâtir une étude de marché : **Nathalie Seauve**
- Concevoir et dimensionner mon projet d'accueil : **Estelle François**
- Analyser mon projet de transformation (respect de la réglementation / plans des locaux / plan de maîtrise sanitaire...) : **Nathalie Seauve**
- Transformer des produits laitiers : **Sylvie Morge**
- Être mis en avant grâce à un réseau  
Adhérer au réseau Bienvenue à la ferme : **Séverine Mounier**
- Vendre via la restauration hors domicile (collèges / hôpitaux) : **Nina Croizet**
- Avoir des contacts de professionnels du type grossistes ou grandes et moyennes surfaces : **Nina Croizet**
- Être accompagnés dans un projet de vente à plusieurs (PVC, ...) : **Nathalie Seauve**
- Mettre en valeur mes produits en participant à des concours
  - concours général agricole : **Cécile Rimbart**
  - concours régional fermiers d'or : **Nathalie Seauve**
- Aménager mon magasin de vente : **Séverine Mounier**

## DES FORMATIONS POUR AVANCER

Vos contacts :

- Hygiène en ateliers fermiers : **Nathalie Seauve**
- Hygiène en point de vente collectif : **Nathalie Seauve**
- Mieux commercialiser ses produits en circuits courts : **Nathalie Seauve**
- Mettre en place une activité agritouristique : **Séverine Mounier**
- Communiquer efficacement sur Facebook, Instagram et TripAdvisor : **Nina Croizet**
- Déterminer la place du e-commerce parmi ses circuits de vente : **Nina Croizet**